

来源:新华网

新华社上海4月28日电

题：越洋付学费一键搞定？第三方跨境支付平台是否真能省钱省心

新华社“中国网事”记者王原 杜康 张珂悦

正值海外大学录取选校时节，许多留学生和家长都在为越洋缴学费问题“烧脑”。兑换外币、电汇缴费，或是亲自到学校刷卡等一系列繁琐手续，费时费劲还费手续费。电子支付时代，许多留学生选择了第三方跨境支付平台，这些平台是否真如网民“安利”的那样省钱又便捷，资金安全如何保证？“中国网事”记者对此进行了调查。

出国留学学费怎么缴？学生、家长烦心事不少

眼下正值“offer丰收季”，许多学生已经拿到了海外院校的录取通知书，即将踏上留学征程。由于涉及大额资金跨境转账、人民币汇率波动等问题，很多送孩子出国留学的家长，对于给孩子缴费过程的繁琐都深有体会。

传统的缴费方式是去银行电汇或者到学校刷信用卡。据留学生刘悦介绍，如果刷信用卡，速度很快，基本即时到账，但有些银行的手续费高达2.5%。“电汇手续费低一些，以某国有银行为例，收费标准一般为汇款额的千分之一，最低50元、最高260元，再加150元的电报费。汇一笔学费，费用在人民币200元到410元之间。”

银行电汇比信用卡便宜不少，但也有诸多不便。“电汇必须汇到境外账户上，要填写英文电汇单。毕竟不是母语，如果填错字母或者忘写学校要求的汇款附言，就会导致校方收不到款项或者辨认不出款项的来源无法入账。从国内查账也比较繁琐。”家长张女士说。

时间上，银行周末不处理电汇业务，家长只能工作日请假或者赶在上下班时间。排队加上填单子，需要至少两三个小时。目前一些银行也推出了网银汇款，但要求在国外有账户，对于第一次出国的孩子家长来说，条件难以满足。

另外，传统的电汇路径不负责查账，难以跟踪资金状态。银行汇款还受到换汇额度限制。国家外汇管理局规定个人每年结汇金额为5万美元，超过这个额度需要重新向外汇局递交申请。而学生每年学费就要4万到6万美元，加上生活费很容易超限。

第三方缴费平台兴起，合法合规吗？

今年以来flywire、易思汇、peertransfer等第三方支付平台以低额的手续费和便利性吸引了不少学生和家長，支持银联、支付宝，可以人民币一键付款。以易思汇为例，官网显示手续费“低至80元，最高200元封顶”。但不少家長也在怀疑，这些平台安全吗？正规吗？

据易思汇平台工作人员介绍，家長们可以用国内任意一家银行的储蓄卡或者借记卡，通过手机银行或网银，以人民币转账支付给平台，然后由平台直接汇给学校。平台汇出后，会給家長提供相关的境外汇款凭证，一般汇出后三个工作日左右到账。

据留学机构学畅留学介绍，这种第三方平台缴费的形式，在美国、加拿大、英国的众多学校使用已经比较普遍。一些学校直接和flywire签约，学生向学校支付学费的时候，学校网站会自动跳转到flywire页面。在学生没有外国卡的情况下，可以绑定支付宝付费，手续费由平台向学校收取。

也有家長在社交网站上提问：“易思汇平台仍属于初创公司，2016年刚完成Pre-A轮融资，把动辄几十万元的学费交由平台代为支付，可靠吗？”

上海某支付公司相关负责人告诉记者，这类跨境支付平台确实給留学生带去了便利，汇款、到账时间短，且易于对账。这些平台进入市场初期，会以手续费让利、缴费返利等方式吸引用户，但是占领市场后是否能够真低价，主要取决于商业化进程和市场情况。至于跨境支付平台的合法合规性，该人士表示，目前海外支付平台如果在中国境内开展业务，必须和商业银行或持牌支付机构合作，资金的托管由银行完成，才能保障资金的安全性。

跨境支付安全性还需长个心眼

第三方支付平台近两年的兴起，与我国逐渐放开了跨境支付有关系。2007年，银联成为国内首家开展跨境支付业务的第三方支付公司。为了更好地发展第三方支付市场，2012年国家确定允许其他第三方支付公司进入跨境支付服务领域。截至2017年底，拥有跨境支付资格的平台数量达到30家。

宝付跨境总经理林勇表示，现阶段跨境支付的国际市场更像是15年前的国内支付市场，参与者会逐渐增多。在技术成熟以及用户需求的推动下，未来各种服务商或许会争先恐后的加入这个行业。

由于学费的消费频次较低，几个平台也在考虑进军除了学费之外的其他跨境支付领域。flywire表示，在最初四年专注留学市场后，未来会将跨境支付业务扩展到医疗领域，甚至地产、旅行等多方面。

一方面，第三方支付平台的支付领域不断扩宽，另一方面，未来或将出现更多的支付平台。林勇建议，在跨境支付平台的选择上，家长要多考察企业背景、市场地位，以及其国内的合作支付机构。国内的正规支付机构在与境外的平台合作之前，会做严格的入网审核，以降低资金风险。如果扣款方是境内的支付机构，在风险发生时，也便于向境内的支付机构寻求帮助。

某支付行业内部人士也表示，经过充分竞争之后，随着各国监管政策出台，以及企业联盟与行业协会自律制度的出台，行业门槛会逐步增加，未来个人跨境支付业务可能会集中到少数平台。