

抖音理财，投资专家我相信很多人都刷到过他们的视频



很多专家，讲起课来滔滔不绝，绵绵无期；看起来非常专业，我就纳闷了。其他行业但凡有点水平的人，一般都会选择单干或创业，到理财投资专家这里，大部分都在抖音上讲课。难道真是我们普通人认为的隔行如隔山吗？

## 为什么理财专家都在抖音卖课？而不是自己开一家公司了？

可能是因为以下原因：

1. 更低的初始成本：理财专家可以通过抖音这样的社交平台，以较低的成本获得关注和流量，无需像创办一家公司那样需要大量资金和人力资源投入。
2. 更快的收益：通过抖音讲课卖钱，理财专家可以更快地获得收益。他们可以在短时间内积累一定的受众和粉丝，提供收费的理财课程和咨询服务，从而迅速获取利润。
3. 资源优势：许多理财专家可能已经具有较高的知名度和影响力，他们通过讲课来提升自己的知名度和品牌形象，增强自己的市场竞争力。此外，一些理财专家可能会借助自己所在的公司或机构，为其提供更专业、更全面的理财服务。
4. 更高的灵活性：通过抖音讲课卖钱，理财专家可以更加灵活地安排自己的工作时间和地点，更好地平衡自己的家庭和工作生活。

个人觉得，很多所谓的理财投资专家跟纸上谈兵的赵括没什么两样。毕竟商场如战场，满嘴跑火车又不违法还赚钱。