

经过多年发展的中国信创产业正进入新阶段，无论资本市场还是企业市场，都迎来“大爆发”。

信创的市场空间正在被打开。在今年9月底国家下发的79号文中，全面给出了国资信创产业发展与进度的指导，要求到2027年央企国企100%完成信创替代。

在今年发布的《2022中国信创生态市场研究及选型评估报告》中，2022年信创产业规模达9220.2亿元，近五年复合增长率为35.7%，预计2025年突破2万亿。

另一方面，信创的产品与方案经过市场检验，能够帮助企业实现数智化升级，同时构建全新的信息安全体系。用友网络助理总裁兼U8 cloud事业部总经理纪录表示，中国信创产业正释放出前所未有的活力，在应用软件、IT基础设施和IT安全等信创关键环节，其生态模式与产品创新等正在发生改变。

应用牵引 价值替代

信创终归还是要创造客户价值并尊重市场选择。数字经济背景下的自主创新，不再是简单的软件国产替代，要以新思路与新应用将数智化与信创化相结合。纪录表示，要通过安全可控、自主创新的技术体系，构建能够实现国产化价值替代的中国方案，让其成为中国企业实现数智化转型与商业创新的必然选择。

首先在企业选型上，已经从原来的总集成商牵头，以硬件和基础软件采购为导向，转变到现在以应用牵引为导向，满足企业经营管理升级为目标的模式上。

在应用软件领域，用友U8 cloud作为成长型集团企业的云ERP，其优势开始显现。由于从开始就在技术上选择了开放路线，成为最早一批在信创产业链上参与技术适配、产品适配以及认证的产品，到现在，其全新的云+信创架构支持了全技术栈适配。

在产品与方案上，用友U8 cloud拥有经典的ERP内核功能，包括财务与资产管理、人力资源、供应链与生产管理，还拥有创新的业务应用服务、数据服务、智能化服务，包括连接采购服务、财税服务、营销服务、银企联等，并且拥有良好的开放能力，能够支持各类社会化应用的连接。



另一方面，以应用牵引为主，也为数据库、中间件等信创产品提供更多的增量市场，让这些产品与服务进入到更多业务应用中。同时，给信创产品提供了更多场景，可以通过场景来打磨产品，为产品创新发展提供机会，减少试错成本。纪录举例，比如以前给客户提供的应用一体机，实际上并没有完全满足客户的实际需求。

除了硬件与基础软件，通过用友U8 cloud OpenAPI集成平台，提供600+个接口，还能连接各种MES以及物业管理等各类应用生态的产品。

可以看到，以用友U8 cloud作为切入点，让应用成为推动的主角，企业不但可以根据应用选择适配基础软件与硬件，进行产品适配与调优，还可以连接更多应用，能够构建更全面的生态，产生更大的客户价值，反过来会推进信创整体良性发展，纪录表示。

场景驱动 创新安全

传统的信息安全包括应用安全、网络安全、数据安全等，现在还应该加上信创安全，纪录以家的安全做比喻说明，数据安全像是把钱放在保险柜，网络安全就象是家里的门，信创安全就象是包括房子等基础设施的安全，都要自主可控。

但是，没有任何一个安全厂商可以做到100%的安全，所以从应用场景驱动，

还可以构建更多满足客户需求的安全产品服务。基于此，用友同生态伙伴一起合作，发布了全新的数据安全服务产品-用友U8 cloud友数安，专门针对应用系统及数据进行备份。它支持企业自定义备份策略，自动执行应用及数据库备份任务，并将数据上传到异地备份，能够根据备份保留策略，对垃圾数据自动清理。对于备份数据能够进行全智能数据校验，保证备份结果可恢复并100%可用；同时，将备份数据相互隔离，避免交叉感染，有效防范了勒索病毒。

应用厂商发布安全产品，是对纯安全厂商在安全方面的有效补充，因为安全厂商更多从网络、数据等常规视角理解安全，应用厂商则更关注业务相关的安全，是基于场景与业务需求，从应用角度看到安全需要解决的问题，把细分领域与场景做好，真正为客户业务保驾护航。

在应用牵引为客户创造价值的市场推动下，相信在未来，用友U8 cloud将整合更多的生态伙伴的产品，整合中国信创方案，赋能中国企业数智化建设的同时，推动中国信创整体快速发展！