

目前国内交易员的收入差距很大，刚入行的交易员一般收入只有几千元，基本做的都是辅助工作，也没什么提成。后期独立运作资金交易时，会有业绩提成。一名优秀的交易员的收入可以达到几百万甚至上千万。

但交易员的成长之路是非常艰辛的，一方面需要一定的天赋，另一方面也需要跟对一个好的师傅，并在成长的路上不断的挑战自己的心理极限，才有可能成为一个优秀的交易员。在这个过程中付出的努力非一般的行业所能比的，为了学好交易很多人都是日复一日的不断的复盘，几乎没有时间陪伴家人和朋友。在交易过程中会不断面临失败和淘汰，在心理上的打击也非一般人所能承受的。所以这也是为什么这个行业最后成功的人只有很小一部分。当然成功后的财富也是值得很多人羡慕的。

所以对于想从事这个职业的人来说，在进入之前还是要考虑好，你有没有承受这个压力的能力。在业内有句话:这个职业的付出和回报是不对等的。因为最后你一旦被淘汰，你之前所有的努力都是白费。

交易员是个屌丝的职业，也是个高大上的职业。屌丝在于它工作压力大，时间长，最后即使赚钱了也只有那一两天的快感聊以自慰，但整个过程都是在痛苦纠结犹豫徘徊煎熬中惴惴度过；高大上在于它给了每个普通人一个幻觉，仿佛每个人都有“公平”的机会在较短的时间逆袭高富帅，迎娶白富美，从此走上人生巅峰。

商品的价格由供需决定，交易员作为一种特殊人才，也同样由人才市场的供需决定。我们所说的交易员的价格即人力市场愿意支付的薪水，包括两块：1. 基本工资；2. 奖金。但不同性质不同地域的公司对这两块报酬的分配激励机制可能天差地别。

交易员这个职业让很多人充满想象。最吸引人的莫过于传说中的高薪水。也有人想要以交易为生，免去朝九晚五的搬砖工作之苦。不过，如果有人告诉你交易员可以稳定赚多少，你可别轻易相信，即使这个人是你的朋友或者交易圈内人。

交易这个职业的薪资收入受到很多外因的影响。交易员能赚多少钱，从来不会是一个确定的数目。不同的机构性质、不同的资金管理规模、甚至不同的城市都会让交易员的薪资水平有较大差距。

代客户操盘——职业交易员能赚多少？为客户操盘是一个需要谨慎考虑的决定，你得先全盘评估一下优劣势。成为一个交易员，你需要接受公司全套的培训。这份职业可以让你得到优于普通交易者的盈利工具和策略，有团队共同作战

，你的压力也会小很多。不过，如果盈利“不足”，你可能要接受更严苛的规则和考验。毕竟你交易的资金来自客户，就不得不接受他人的干涉和影响。

为客户交易的一大好处，是你可以获得基本薪资，也许不多，但是至少是一份稳定的收入。如果你的公司是大的投资机构，你的基本薪资和所在城市的平均生活水平基本相当。

交易员这个职业让很多人充满想象。最吸引人的莫过于传说中的高薪水。也有人想要以交易为生，免去朝九晚五的搬砖工作之苦。不过，如果有人告诉你交易员可以稳定赚多少，你可别轻易相信，即使这个人是你的朋友或者交易圈内人。

交易这个职业的薪资收入受到很多外因的影响。交易员能赚多少钱，从来不会是一个确定的数目。不同的机构性质、不同的资金管理规模、甚至不同的城市都会让交易员的薪资水平有较大差距。