

大家好，今天给各位分享双向互动 区块链的一些知识，其中也会对双向互动 区块链是什么进行解释，文章篇幅可能偏长，如果能碰巧解决你现在面临的问题，别忘了关注本站，现在就马上开始吧！

本文目录

1. [两区一城是什么](#)
2. [互联网的本质是什么？](#)
3. [什么是一区三地一城](#)
4. [回归理性的区块链，未来之路到底要如何想象？](#)

两区一城是什么

作为省委明确提出成渝地区双城经济圈建设要始终扭住的四件大事之一，加快天府新区、成都东部新区、中国西部（成都）科学城“两区一城”建设旨在构建高能级平台体系，形成生态融通、开放包容、活力迸发的创新策源牵引动力。要落实党中央和省委决策部署，我们就要因地制宜，聚焦不同平台功能的强化，形成基于良性互补、双向赋能的平台化功能聚合体。

要充分发挥天府新区国家级新区战略平台作用。作为我国第11个国家级新区，经过6年时间发展，天府新区已成为四川面向全球配置高端要素的重要平台。要坚定不移地做大做强总部商务、科技创新、会展博览、文化创意、现代金融、高技术服务等核心功能，要加快建设内陆开放高地、高质量发展示范区和公园城市典范。面对成渝地区双城经济圈建设、“一干多支”的发展战略的重要使命，我们要高质量提升资源综合承载力、增长极核带动力。

要突出“未来城市”特点和“公园城市”形态建设东部新区。东部新区建设是一项战略性任务和标志性工程，全力打造践行新发展理念公园城市的先行区、打造产城融合的未来新城，就需要遵循“人城产”逻辑和“职住平衡”原则。要推进总体设计完善、片区综合开发、战略性产业植入和体制机制创新，要优化空间资源配置，发展航空经济、现代物流、国际消费、智能制造、总部经济等现代产业。高起点规划、高标准建设、高质量发展、高水平治理，才能建设出国家制造业高质量发展示范区，打造好成渝相向发展新兴极核、成都走向世界的“未来新城”。

要统筹推进中国西部（成都）科学城建设。今年6月，在中央要求以“一城多园”模式合作共建西部科学城和《关于新时代推进西部大开发形成新格局的指导意见》支持下，中国西部（成都）科学城首度亮相。从诞生之初，它就肩负着国家使命。要构建以成都科学城为核心，以新经济活力区、生命科学创新区、东部新区未来科技城、新一代信息技术创新基地为支撑的“一核四区”功能布局，推动重大科技基

基础设施集聚发展，要努力在前沿医学、区块链、能源互联网、航空航天等领域形成策源能力，建设具有全国影响力的科技创新中心。以科技创新作为驱动，科学城直面的是关于未来增长极和动力源的问题。

互联网的本质是什么？

感谢悟空邀请。

互联网的本质：连接。

工业时代是一种稀缺经济，企业基于稀缺的资源，立足于特定领域的业务、产品运作，价值创造主要源于实体事物本身，由于技术和思维限制，企业各种要素之间是相对孤立的，缺少深度的连接与整合，互联网改变了这一点。

互联网技术使得企业各要素能够以低成本进行连接，它可以将企业内外部资源、职能系统、线上和线下业务模块、产业链各环节进行深度的整合与重构；物联网技术，可以实现企业软件与硬件、各种终端的实时连接与交互，并通过手机、可穿戴设备等进行控制；社会化媒体实现了企业与用户、消费者与消费者之间的无限连接，构成一个商业生态系统；而大数据技术和云技术，以精准的信息和强大的资源，为这种连接与重构提供了坚实的支撑。

可以说，互联网时代，互联网通过事物之间的连接，再造着各行各业，并由此创造出新的价值。工业时代的事物性正在被移动互联网的关系性所颠覆，关系性的核心是连接——O2O是连接，互联网是连接，产品是连接，内容是连接，社群是连接，品牌也是一种连接。百度连接人与信息，阿里连接人与购物，腾讯连接人与人，连接资源是稀缺的，未来如果抢占了重要的连接节点，将会具有越来越明显的优势，甚至成为创新型垄断者。

深知精准营销创始人，CEO蒋军

加入蒋老师头条圈子，直接进入蒋老师年度大课《裂变营销：3个月建立系统裂变营销思维》课程微信群，周一到周五，每晚分享。

从蒋老师头条首页进飞聊，超级群0群，满1000人，裂变营销即开课。

互联网营销是一项大工程，系统而庞杂，蒋老师在2019年，征集3家对互联网转型升级有烈需求的中小企业或者创业型小微企业（具备一定的产品、团队及资源基础），由蒋老师亲自担任企业品牌营销及互联网战略转型升级顾问，辅导企业的品牌营销及互联网营销升级落地！

什么是一区三地一城

一区三地一城:

- 1、一区是大健康产业融合发展先行区；
- 2、一城是国家医学名城；
- 3、三地是西部医疗高地、国家重要医药基地、国际知名康养胜地。

一区一城三地是促进大健康产业高质量发展的大目标。

无论是国家层面的顶层设计，还是重庆本地的发展目标，无不明确地传递出了未来大健康产业的五大发展趋势：

1、高科技化。

未来穿戴设备、远程医疗、双向音频远程、慢病监测、区块链医学等高科技将在医学领域大范围应用。

2、精准化、标准化和专业化。

未来将通过精准的检测、治疗、康养实现个性化、专业化的全生命周期健康的照顾管理。

3、智能化。

人工智能、物联网+等新技术，将为大健康产业带来变革。AI智能等信息化技术能够提升诊断治疗的智能化水平。

4、融合化。

未来的大健康产业将与文化、旅游深度融合。

5、国际化。

未来医疗健康产业的发展趋势将是国际合作与资源共享，并通过“一带一路”大健康驿站建设，为中国与世界医疗健康产业合作搭建平台。

回归理性的区块链，未来之路到底要如何想象？

众所周知的是，区块链是一种金融解决方案，或者说是一种金融科技，它的作用以及功能包括：货币、技术、金融三大块，金融咱们暂时不说，因为这一块目前并没有成型的应用，重点说说货币以及技术应用。

货币这一块，咱们看到的最多，但其实，除了央行的DCEP之外，其他的都是非法的，比特币是，以太坊还是，虚拟货币更是。DCEP因为有公权做背书，具有价值；而其他的非法货币，则没有公权背书，并不具备价值。

技术方面，建行、蚂蚁金服、国家工信部以及更多企业都在使用。主要用到了不可篡改、溯源等技术特点，让转账、存证更为便捷，通过智能合约让企业与企业、企业与社会、企业与个人之间的信用得以充分分流转，比如开区块链发票、区块链版权维权甚至于区块链人才流转系统、区块链供应链信贷系统等，有人说，区块链就是为了解决信任问题，这句话没错。某种程度上来说，区块链的出现，提升了原有的效率，让生产力获得大幅度提升。

但是，无论采用了哪种技术，在项目运行轨迹上也只是融资、上市、套现这些路子，对于普通老百姓来说，除了见证了一些进步之外，钱袋子并没有鼓起来。这么多年，我们见证了无数的进步，无论是有向无环的提出，还是分片技术的出世，带给无数朋友的记忆就是被一次次的收割（zil,dag）。

但区块链是底层技术，如果只是对现有技术进行补充的再创新，那么，区块链的战略意义并不是想象那么大。除非，改变生产关系底层逻辑，用利益造富千千万万的普通人，那么，我们的区块链才更有意义，才配得上国家战略。

原始社会以来，人们依靠劳动获得生活所需：打猎获得野兽才能有吃的，采集野果才能填肚子，捡拾柴火才能生火烤肉吃.....没有劳动就没得吃！这一按劳分配铁律远古而来，一直绵延至今，从未变过。很明显，按劳分配机制，虽然科学，但是是单向的生产关系，在人们的物质生活需求不是非常多的年代，这一切都是OK的。但是，随着时代的发展，人们的物质文化生活需求越来越多，卖房卖车彩礼教育培训就业培训养老等等等等，需要用到钱的地方太多太多了，就连猪肉都三十多了，这是现实。矛盾的地方在于：我们的钱包却没有涨那么快，至少那多数人并没有涨那么快。所以，让多数人的钱袋子跟得上生活需求跟得上社会发展速度，这是至关重要的战略问题。

怎样让大多数人的钱袋子鼓起来生活得更好，这需要一个比较好的解决方案。我们假想：在商业社会中，我们为某一种商业体付出的同时，商业体也给我们回报，将单向生产关系略微改一下，改成双向生产关系呢？就变成下面这样的画风：

我们使用中国移动网络打电话，我们每年就应该从中国移动领取一笔钱；我们看李子柒的视频，就应该从李子柒的收入里面分钱；我们去街边的饭馆吃饭，我们就理所应当的应该从饭馆分红；马云的阿里巴巴一万多亿了，我们就该从阿里巴巴分钱；每天使用QQ微信，小马哥就得必须给我们发红包；我们经常使用顺丰快递，王卫就得分钱给大家.....

一，每一个人既是消费者，同时也是生产关系的经营者。

生产关系将会变成双向经营生产关系！用户将会成为商业的主体，每一个人，只要和他所能接触的商业体、人有着联系，理论上他都拥有一份额外的收获。我们经常上淘宝购物，理论上来说，淘宝应该给大家分钱。前段时间知乎上写了一篇让李子柒分钱的文章，天天就有水军来骂；骂的越是厉害，说明这种技术解决方案越有价值，已经颠覆了大众的认知了，觉得不可思议。但事实上可以有。只不过很多人并不明白的是：这是一种价值转换流动共享，是共同创造价值，而不是向某个个体要钱。

为什么说经营者呢？你可以凭着你的努力以及影响力，让你的分成变得更多，你的实际经营，决定了你的最终收益。这种自我经营模式，是对按劳分配机制的补充，让按劳分配制度更加完善，更适应新时代的需求。

二，天下皆是合伙人。

你可以没能力，但你有眼光也行，找一个有能力的帮你挣钱。你可以让你身边足够多的人足够多的商业体帮你挣钱，你坐等分钱，每一个人每一个商业体都变成你的挣钱工具.....区块链时代是不是特好玩，是不是觉得不可思议？是的。这个时代，一切关系都将量化成经济收入，只要你活着，理论上来说你就拥有一大笔的财富。

但是，这并不是鼓励不劳而获，相反，一切都是建立在自我经营的基础之上的。作为合伙人的基准条件就是，你得有实际经营成果，经营成绩好，合伙分成就多，这是天经地义的事情。但是如果给了你双向经营条件，但是你坐地等花开，你也不可能获得很多。主动行为，是你获取更多的根本。（这里，说到了一个区块链名词：行为戳）

三，中心化的经营体系

每个人都是经营的中心。以自我为中心向四周扩散，你的人脉、你的见识、你的经验你的判断，都将通过经济收益给体现出来。如果可以，天下所有的商业机构以及所有人都可以沦为你赚钱的工具，同时，你也是别人的赚钱工具。

每个人都会有属性。你的属性强弱决定了你的最终收益。你可以是一个恒星一样的中心，你也可以是一个黑洞，一切的一切，从你的自我经营行为开始。

四，去中心化体系

未来，可能并不会存在单纯的雇佣关系，人人都是合伙人关系，每个人都是中心，但每个人又不是中心，只是别人的商业棋盘中的一颗棋子。任何人无法完全左右任何人的意志，也无法篡改商业信息或决定，一切都得在大家认可（共识）的基础上运行。

未来的商业将会变得非常简单。比如买菜，只需要按照订单进行配送就好，一切都可以溯源和追究责任，每一个节点都发挥最大的作用，社会及商业资源调配达到极高的效率。

上面说的就是区块链技术中的双向经营关系技术方案。这是一种人、商业体、商业环境之间价值循环共享的商业运营解决方案。这份技术设计里面，改变的是生产关系，给普通人带来更多的经济收入。我们都知道，国家在社会福利这一块做了非常多的工作，但，社会资源毕竟有限，依靠ZF的微薄力量来让更多的人享受更多的福利，这并不现实，更多的是整个社会、商业必须形成一个有机的循环模式，让社会福利、商业、人之间的价值循环流动，让人们能够获取更多的经济收入，享受更多的福利，社会同时也进一步的发展，而这样的区块链，才是真正具有重大意义的区块链。

您觉得呢？

关于本次双向互动 区块链和双向互动 区块链是什么的问题分享到这里就结束了，如果解决了您的问题，我们非常高兴。